



*Guide*

## Tout savoir pour une reprise moto ou scooter réussie



# Sommaire

## **1** Introduction

---

## **2** Préparer votre véhicule avant estimation

- a. Les étapes pour une reprise réussie
  - b. Les aspects de votre deux-roues à vérifier
  - c. Les éventuelles réparations à effectuer
- 

## **3** C'est le moment de faire estimer votre véhicule

# Tout savoir pour une reprise réussie

---

Les raisons qui peuvent vous pousser à vendre votre moto ou scooter peuvent être diverses et dans ces cas il est souvent plus judicieux de faire appel à des professionnels pour ce projet.

Chez Rachat Cash Moto, nous vous accompagnons à chaque étape de votre projet, de l'estimation au rachat sans obligation d'achat d'un autre véhicule. En effet, il peut arriver que vous tentiez de vendre votre moto ou scooter par vos propres moyens. Mais parmi les milliers d'annonces sur le web, ce sont autant de potentiels acheteurs. Cela peut vite s'avérer démoralisant, voire compliqué si certaines difficultés rencontrées vous empêchent d'avancer dans votre projet de rachat.

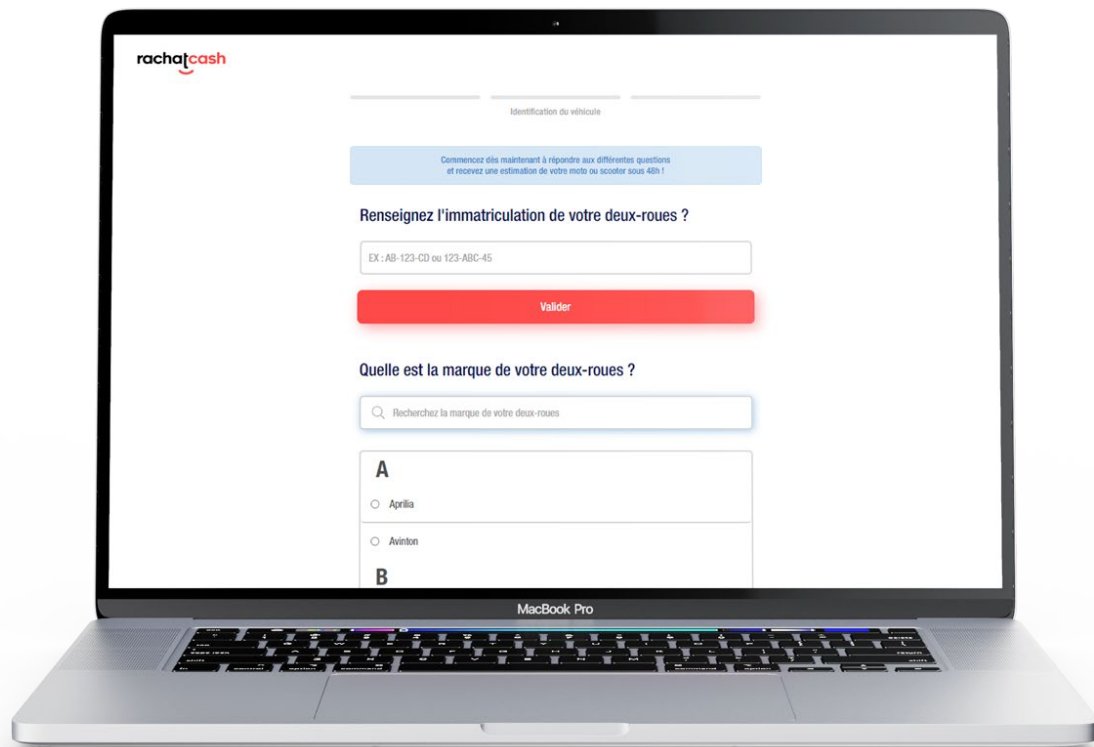
Sachez qu'il peut arriver que vous vous retrouviez face à un acheteur mal attentionné, à une arnaque ou autre, sans garantie de vendre votre deux-roues. En choisissant la reprise avec Rachat Cash Moto, vous gagnez du temps, vous êtes certain d'être accompagné tout au long de votre projet et vous vous appuyez sur un réseau de concessionnaires professionnels.

Pour vous aider à recevoir la meilleure offre de reprise pour votre moto ou scooter, découvrez nos conseils issus de nos années d'expérience dans la reprise de deux-roues.



# Pourquoi préparer votre véhicule avant son estimation ?

---



Pour estimer au mieux votre véhicule, notre outil d'estimation prévoit de vous questionner sur les caractéristiques générales de votre moto ou scooter. A cette étape, il vous faut être sincère et objectif quant à l'état précis de votre deux-roues. Une fois que le formulaire est rempli, il est envoyé à nos experts. Ces derniers s'occuperont de vous recontacter pour réaliser une analyse complète de votre deux-roues. Ce rendez-vous a également pour objectif de proposer une estimation plus précise que la précédente.



## a. Les étapes pour une reprise réussie

Mais avant de commencer l'estimation de votre moto ou scooter sur notre site internet Rachat Cash Moto, nous vous conseillons de veiller à faire en sorte que votre véhicule soit dans le meilleur état possible.

Nous observons deux types de remise en état :

- ✓ celui lié au nettoyage complet du véhicule,
- ✓ celui où vous pouvez faire le choix d'effectuer d'éventuelles réparations.

La première remise en état est indispensable car la plus simple à réaliser et nécessaire pour montrer à l'acheteur que vous avez pris le soin de nettoyer votre deux-roues. En effet, peu importe le véhicule que vous vendez il va s'agir de réaliser un nettoyage complet de votre véhicule. Sellerie, carrosserie, phares, jantes et tous les éléments visibles doivent être dans le meilleur état. C'est donc un nettoyage pour améliorer l'aspect extérieur de votre deux-roues.

Si vous souhaitez compléter ce nettoyage en faisant quelques réparations qui vous semblent nécessaires, rien ne vous y empêche. Au contraire, cela permettra d'augmenter la valeur de l'estimation. Attention, si vous voulez prouver l'entretien réalisé, nous vous conseillons de conserver avec vous, les différentes factures correspondantes et de les rassembler pour toutes les avoir au même endroit lors de la vente. Il peut s'agir de quelques centaines d'euros, mais qui à lors de la vente, donneront une valeur supplémentaire à votre moto ou scooter et permettent que ce projet soit une réussite.

## b. Les aspects de votre deux-roues à vérifier

Nous en parlons un peu plus haut, pour obtenir le meilleur prix de vente de votre moto ou scooter, il vous faut faire attention à son état visuel mais aussi mécanique. Bien entretenu tout au long de son utilisation, votre deux-roues sera donc moins compliqué à remettre en état. Cette étape sera alors moins contraignante que si vous n'avez pas effectué les différentes réparations et potentiel entretien.

A titre d'exemple, rouler pendant 5 ans chaque jour, ou n'utiliser votre moto ou scooter que les weekends, ne demande pas la même rigueur au niveau de l'entretien. Quoi qu'il en soit, vous devez en être informé pour espérer en tirer le meilleur prix lors de l'estimation et/ou de la vente.

Pour faire de votre projet de vente, un projet réussi, nous vous conseillons d'être attentifs aux points suivants quelle que soit la marque de votre moto ou scooter :

- ✓ aspect esthétique
- ✓ état de la carrosserie
- ✓ état de la sellerie
- ✓ état mécanique
- ✓ état des éclairages.

Ces différents éléments doivent être contrôlés avec minutie afin d'éviter de recevoir une estimation décevante ou devoir rallonger le processus de vente en effectuant les réparations nécessaires. Aussi cela permettra de vous rassurer et de rester serein tout au long du projet de vente.





### c. Les éventuelles réparations à effectuer

Certaines réparations, si vous le pouvez, demandent l'intervention d'un professionnel. Vous êtes cependant tout à fait libre de réaliser les réparations que vous souhaitez. Des plus basiques au plus spécifiques, nous vous conseillons de réaliser celles qui vous semblent indispensables pour la vente et pour recevoir une estimation à la hauteur de vos espérances.

Gardez tout de même en tête que toutes les réparations effectuées permettront d'obtenir une meilleure estimation finale.

# C'est le moment de faire estimer votre véhicule

---

Maintenant que votre véhicule est remis en état, vous pouvez passer à l'étape de l'estimation. Si vous êtes novice dans la vente de moto et que vous souhaitez être accompagné par des professionnels tout au long de votre projet de vente nous vous conseillons d'utiliser notre outil d'estimation en ligne.

Facile, simple d'utilisation, rapide et gratuit, il vous permet de renseigner les caractéristiques principales de votre moto ou scooter en 3 minutes chrono. Une fois le formulaire validé, nos experts Rachat Cash Moto vous contactent sous 48h maximum pour vous communiquer l'offre de reprise qu'ils auront calculé avec minutie.

Si vous êtes un habitué des ventes de moto et que vous connaissez la valeur du véhicule à vendre, rien ne vous oblige à utiliser notre outil d'estimation. Cependant, il ne peut être qu'un plus dans votre projet de vente car entièrement gratuit et sans engagement d'achat d'un nouveau véhicule !

Peu importe votre connaissance de l'univers des deux-roues, nos conseillers et experts sont à votre écoute de A à Z et vous accompagnent dans votre projet.

C'est à vous de jouer pour remettre votre moto ou scooter en état et d'en obtenir le meilleur prix !

**L'équipe Rachat Cash Moto**



## Nous contacter

---



par téléphone  
02 52 07 30 46



par mail  
[moto@rachat-cash.com](mailto:moto@rachat-cash.com)



RDV sur  
[moto.rachat-cash.com](http://moto.rachat-cash.com)